

深化普惠金融服务

农行全力拓展服务太仓实体经济的广度和深度

□本报记者 周西

近年来,太仓农商行把服务民生经济、发展普惠金融提高到更加重要的战略地位,通过发展产业金融、深耕普惠、服务科创和乡村振兴,全力拓展服务太仓实体经济的广度和深度。记者了解到,截至2021年10月末,银保监口径普惠贷款余额超30亿元,排名金融同业前列。

■打通银企服务“最后一公里”

“一直以来,太仓农商行在团队建设上狠下功夫,积极提升普惠金融服务能力。”太仓农商行相关负责人告诉记者,太仓农商行不断强化队伍建设,在基层网点组建普惠营销小组,加强对客户经理的专业培训,将网点作为发展普惠金融的主阵地,精准、高效对接小微企业的金融需求,打通银企服务“最后一公里”。

更贴心的是,针对每个企业的发展情况,太仓农行为它们量身定制整体服务方案。该行持续完善产业集群批量营销新模式,细分市场、细分客户,为区域产业行业集群中的优质小微客户群定制差异化、特色化、综合性整体服务方案。目前,该行通过“一项目一方案一授权”信贷产品,已为建材、加弹等18个产业集群建立信贷服务项目。“太仓农行注重在服务效率上下功夫,以提高批量化经营质效。”该



负责人说。

■深化政银合作助推普惠金融

近年来,太仓农行深化政银合作,

助推普惠金融不断深入,持续开展“千人进万企”“万人进千村”等活动。该行以各乡镇开展“万企进万村、共走振兴路”活动为契机,通过与乡镇建立战略合作关系,高效推进农户建档工作,使农户建档后可以借助农行手机银行

实现线上快速贷款、享受优惠利率服务,截至9月末,已为86个行政村、2255户农户建档,授信金额8.82亿元。

“产品和服务是银行的根本,为了扩大普惠融资覆盖面,太仓农行在产品服务上好好下了一番功夫。”该负责人说,太仓农行充分利用政府风险补偿资金、财政贴息资金、政策性担保等机制,持续优化“政府增信”模式,以“小微贷”“信保贷”“增额保”及其他区域性政府增信产品,破解小微企业融资难题。该行还大力推广“抵押e贷”“房抵e贷”等线上融资拳头产品,凭借高效率、低利率的特点,有效节约小微企业融资成本。

为完善普惠金融服务模式,太仓农行丰富了金融服务内容。该行重点针对辖内大型集团企业的上下游供应链开展综合服务,基于核心企业信用,以应收账款、存货、订单和预付款融资等形式,通过农行自身线上网络渠道,支持当地企业带动产业链上下游全国各地、各类市场主体共同发展,为实体经济注入强有力的金融动能。



太平人寿获评“年度卓越人寿保险公司”

本报讯(记者 周西) 记者从太平人寿太仓支公司获悉,日前,在由《每日经济新闻》主办的2021中国金融发展论坛暨第12届金鼎奖(金融)颁奖典礼上,太平人寿在“金鼎奖”评选中获评“年度卓越人寿保险公司”,高质量发展获肯定。

太平人寿在2021年上半年实现总保费收入942.3亿元,不仅保持正增长,并且业务品质指标持续保持行业领先,人力规模也实现量质齐升。此外,太平人寿坚持拓展高质量发展空间,全方位引入新科技,全面融入大健康产业格局,不断提升服务能力,夯实价值成长的基础。在太平人寿看来,行业转型对公司的高质量发展提出了新的要求,只有专注价值成长,不断创新发展,才能锻造长期竞争力,为广大用户提供更多优质的产品与服务。

“金鼎奖”评选由《每日经济新闻》联合权威学术单位,用科学的模型和研究方法,通过多个维度考量该领域机构在一年内的各方面表现,甄选出一批优质的标杆企业。该奖项是金融领域最权威、最受认可的评奖之一,也是大众了解金融机构业务、品牌、产品及团队的一扇重要窗口。



中行开启首届校园数字人民币购物节

本报讯(记者 周西) 近日,中行太仓分行联合苏州健雄职业技术学院成功开启首届校园数字人民币购物节活动,标志着太仓市首个数字人民币高校应用场景成功落地。活动中,与会人员共同参观了购物节活动现场,并亲身感受了数字人民币带来的数字化、智能化、便捷化的消费支付体验。

记者从太仓中行了解到,2018年3月,该行正式与健雄学院开展合作,成功落地了全国首个智慧校园项目,实现了“高校+金融科技”的新合作模式,为学院7000余名师生打造智能、阳光、安全的校园平台。中国银行作为首批国家指定的数字人民币运营机构,创新地将数字人民币与智慧校园有机融合,为进一步构建开放、包容、共赢的数字人民币生态系统贡献了中银力量。



开户到建行可享五重好礼

本报讯(记者 周西) 近日,建行推出“开户到建行,五重好礼乐享”优惠,为广大企业法人客户送上贴心的金融服务。

截至2021年12月31日,企业法人客户在建行开户,可以享受结算套餐、通用盾免费送、答题赢好礼、“全家保”权益、理财

一对一等五重好礼。结算套餐好礼为一键开通结算套餐,包含网银、结算卡、账单自助、短信、代发等,多种产品随心选,打包收费更优惠。通用盾免费送好礼即免费开通手机银行,赠送2个通用盾,先到先得。答题赢好礼为每月答题参与抽奖,即有机

会赢取30元话费好礼,最多可领3次,先到先得,详情见“答人养成季”。“全家保”权益好礼为开户签约套餐即可免费领“全家保”守护爱家相关权益,先到先得。理财一对一好礼有专属客户经理,为客户提供理财、融资咨询服务。



农商行“苏科贷”解决中小微科企融资问题

本报讯(记者 周西) 中小微科技企业融资难该怎么办?太仓农商行推出“苏科贷”产品,可轻松解决企业融资问题,为中小微科技企业排忧解难,助推中小微科企高质量发展。

太仓农商行的“苏科贷”产品可进一步支持科技型企业创新发展,满足科技企业成果转化资金需求,其担保方式为信用、保证、抵押及知识产权质押,额度最高3000万元。根据省财政厅联合省

联社重新整合下发的“苏科贷”业务实施办法,该产品纳入省财政厅设立江苏省普惠金融发展风险补偿基金平台管理,为科技型中小微企业提供流动资金贷款支持。

朱莺丽 做踏实奋进、爱岗敬业的工行人

□本报记者 周西

人物名片

朱莺丽,工商银行苏州分行太仓弇山支行运营主管。她奋斗在网点一线,入行16年,担任运营主管已经8年有余。平日,朱莺丽默默地在岗位上尽心尽力,体现了一名运营主管的责任与担当,用实际行动获得了全行员工的认可。



作为一名网点的运营主管,朱莺丽深感责任重大,所以她以身作则,不断加强自身学习,提升业务技能,掌握了各项业务管理制度、内部控制要求和风险防控重点。她积极增强自己的法律观念和自我约束能力,规范自己的言行,这股学习的劲儿在同事中起到了很好的带头作用。2021年,朱莺丽取得了运营主管高级资格证书,同时在太仓工行组织的网点员工技能比赛中获得运营

主管现场管理技能比赛第一名的优异成绩。

“我的工作就是要认真履职,严把风险关口。”朱莺丽说,在网点上她做好现场监督与业务提醒,严把“事前审核、事中控制、事后监督”关。针对网点轮岗的柜员,朱莺丽耐心做好辅导和培训工作。她还在平日里强化对关键岗位、高风险区域的日常检查,提升网点案件防控水平。今年网点运营风险评级多

次被评为A-,一次被评为A,做到网点全年无差错,远程授权及业务集中等关键运营指标均列支行前列。

此外,在日常工作中,朱莺丽用暖心服务赢得了客户满意。今年是尊老卡集中发放时期,朱莺丽带头放弃休息时间,加班加点为老年客户办理领卡启用手续。面对簇拥而来的老年客户,她和同事们认真有序地开展服务,一句问候、一个搀扶,温暖了客户的心,得到了客户的称赞。

窗口和大厅是网点各项工作的前沿阵地,朱莺丽带领客服经理、大堂经理做好内外联动工作,一方面积极提升网点服务质量及服务水平,另一方面积极揽存,并做好各类金融产品的销售工作。今年,朱莺丽所在的网点获评太仓支行私人银行优秀组织奖、工银安盛销售年度优秀奖等多项荣誉,她个人也获得太仓支行信用卡分期营销能手称号。

十六年光阴似箭,朱莺丽从一名怀揣理想和热情的新员工,不断开拓进取,成为一名合格的网点运营主管,在工行的舞台上发挥着光和热,用辛勤的汗水为工行业默默贡献力量。



太仓农商行

●太仓农商行请你吃甜点:

2021年12月31日前的每周一,太仓农商行信用卡持卡人在指定面包甜品商户,通过农商行收银宝使用该行信用卡付款,满30元立减15元,优惠有限,先到先得。每人每周最多可享一次优惠,每月最多可享两次优惠。



中国银行

●购喜茶满30元减10元:

2021年10月1日至2021年12月26日的每周六、日,在喜茶门店或“喜茶GO”微信小程序消费,微信支付时选择中国银行信用卡扣款,单笔满30元立减10元。同一用户每个活动日限1次,每月限享2次优惠。每活动日名额6000个,用完即止。



工商银行

●工行支付宝优惠活动:

即日起至2021年12月31日,用户在大润发太仓店使用支付宝绑定工行借记卡支付,即可享受消费满10元随机立减1-99元的优惠;绑定工行信用卡支付,即可享受消费满30元随机立减10-99元的优惠。每季度每人在支付宝使用借记卡或信用卡各限享2次优惠(借记卡2次+信用卡2次),每人每天限享1次优惠,活动名额有限,先到先得。



农业银行

●炫萌萌银联白金卡活动:

炫萌萌银联白金卡活动之新客专属首刷礼来了。即日起至2021年12月31日,首次办理农行信用卡且为炫萌萌银联白金卡的持卡人,核卡后次两个自然月内,使用该卡绑定微信并通过微信支付交易满6笔,每笔消费满18元,即可通过指定路径前往农行信用卡商城宠物专区领取200元专属优惠券,券后支付1分钱即可领取宠物套装礼品一份。活动细则详见官网。



交通银行

●王者荣耀职业联赛主题信用卡来了!

申请“王者荣耀职业联赛主题信用卡”,新用户任意消费一笔可享100元刷卡金;客户(含老户)用银联云闪付消费1笔188元(含)以上,可获得100元话费;客户(含老户)当月消费总额超2888元(含)可领取3倍积分权益;新用户激活可享首年月月领50元,一年最高可领600元红包。



建设银行

●龙卡信用卡装修分期活动:

想要装修的客户,如果手头资金紧张,可通过建行龙卡信用卡申请装修分期,有最高100万元的装修专享额度,且期限灵活,最长可申请5年。龙卡信用卡装修分期费率低,0利息,手续费享6.8折优惠,每万元每天手续费仅0.83元。用途广泛,可用于硬装、软装、毛坯、精装房、二手房改造、自建房、拆迁安置房,以及购买家具家电。还款灵活,提前还款无违约金,无需承担剩余期数手续费。申请手续简单,无抵押、无担保、纯信用。(本报记者 周西 整理)