

存款保险 >>>

给你的存款上“安全锁”

□本报记者 周西

“这两年总是听说存款保险。什么是存款保险？和商业保险一样吗？存款保险保障哪些存款产品？”市民小陈询问太仓建行，建行工作人员告诉他，存款保险又称存款保障，是指国家通过立法的形式，对公众的存款提供明确的法律保障，促进银行业健康发展。存款保险条例从2015年5月1日起施行。

“存款保险不是商业保险，它是国家通过立法形式给存款人提供的保障。”太仓建行工作人员告诉小陈，根据存款保险条例，存款保险覆盖所有吸收存款的银行业金融机构，我国境内依法设立的国有商业银行、股份制商业银行、城市商业银行、农村合作银行、农村信用合作社、村镇银行、民营银行、外资银行等银行业金融机构均参加了存款保险。需要注意的是，外资法人银行业受到存款保险的保障，但外国银

行在我国境内设立的分支机构除外。

“有了存款保险后，小银行的存款和大银行的存款一样安全吗？”小陈询问道。工作人员告诉他，只要是在我国依法设立的银行，无论大银行，还是小银行，都参加了存款保险，存款都是安全的。

哪些存款受到保障？小陈了解到，被保障存款，既包括人民币存款，也包括外币存款，既包括个人储蓄存款，也包括企业及其他单位存款，而且本金和利息都属于被保险存款的范围。投保机构吸收的人民币存款和外币存款都受存款保险保障。

“制度实施前，即2015年5月1日前存入银行的存款是否受存款保险的保障？”小陈询问道。工作人员告诉他，不论存款是在存款保险制度实施前或实施后存入，一样都

受存款保险保障。

那么，哪些存款不受存款保险保障？太仓建行工作人员解释道，根据《存款保险条例》规定，不受存款保险保障的存款包括：金融机构同业存款；投保机构高级管理人员在本机构的存款；存款保险基金管理机构规定不予保险的其他存款。

另据了解，中国人民银行要求参加存款保险的金融机构，在2021年年底前将存款保险嵌入个人存取款办理业务流程。个人储户在办理柜台存取款等业务时，将收到“存款保险明白卡”，存取款回单、业务凭条等凭证显著位置将印有存款保险相关内容，存款账户开户及存取款短信回执中将增加存款保险宣传内容。

存款人需要交纳保费吗？“存款人不需要交纳保费。”工作人员解释说，存款保险作为国家金融安全网

的一部分，其资金来源主要是金融机构按规定交纳的保费。收取保费主要是为了加强对金融机构的市场约束，促使银行审慎经营和健康发展。存款人只要在正规银行存款，都会获得存款保障。

此外，小陈了解到，根据存款保险条例，存款保险实行限额偿付，最高偿付限额为人民币50万元。同一存款人在同一家投保机构所有被保险存款账户的存款本金和利息合并计算的资金数额在最高偿付限额以内的，实行全额偿付。但50万元以上存款并不是没有安全保障的。我国银行业经营总体稳健，所有银行业机构均受严格监管。即使个别银行出现问题，通常也会采取市场手段，运用存款保险基金促成健康的银行收购问题银行，将问题银行的存款转移到健康的银行，也可使存款人权益得到充分保护。



兑换残损人民币 农商行服务到家

本报讯(记者 周西)日前，太仓农商行大丰支行内勤行长带领两名员工深入当地街道开展残损币回收、兑换业务，受到经营户的热烈欢迎。

据了解，当地百富达街道商户以水果批发、蔬菜批发、早餐店、零售商铺为主，商户们嫌跑银行兑换散钱麻烦，便将破损的钱夹在本子里或放收纳箱内。工作人员仅在一家水果批发店中就兑换了近千元破损人民币。

在兑换过程中，工作人员也进行了反假币、反洗钱、理财存款等金融知识的推广，积极宣传保持流通中钞券整洁度的重要性，讲解不宜流通人民币的兑换标准，以及如何在日常生活中保持人民币整洁度，鼓励商户们在收到残损券后及时前往银行兑换。此次活动为商户们上门解决了残损币流通难的问题，也体现了农商行“我为群众办实事”的良好服务。



中行手机银行 签到有礼 满30元立减6~40元

本报讯(记者 周西) 中行手机银行签到有礼活动来了，该活动若叠加话费充值活动，满30元可立减6~40元。活动时间为2021年7月1日至9月30日，中行手机银行客户每人每月有一次中奖机会

如何参与活动？登录中行手机银行首页，点击热门活动—签到有礼，抽取3~20元话费券，100%中奖。客户使用优惠券的同时，自动享“充话费随机立减3~20元优惠”，充30元话费可减至少6元及以上金额。活动期间客户每天都可以签到1次，签到即可获得1次抽奖机会，每个客户最多中奖1次。抽奖奖品包括3元、10元、20元的话费优惠券。活动期间每名客户100%中奖。奖品数量有限，先到先得。

获得话费优惠券的客户可实时在中国银行APP“我的”-“我的奖品”中查看，有效期内的话费优惠券可点击右侧的“去使用”进入话费充值页面，充值时系统将自动使用客户所中的优惠券抵扣充值金额。若客户不想使用优惠券，也可在页面上取消勾选优惠券。话费优惠券请按照页面提示的有效时间使用。客户中奖后超过有效期未使用，则奖品失效，视为客户自愿放弃该奖品。



融入全国碳市场 研发“农银碳服”系统

本报讯(记者 周西)日前，全国碳市场在北京、上海、武汉三地同时举行上线交易启动仪式。作为全国碳市场的“大数据中枢”——中碳登公司首选合作银行，农业银行为中碳登公司开立基本账户，研发“农银碳服”系统，四行首家实现了与中碳登系统的对接。

启动仪式上，农业银行介绍了支持碳市场建设的措施和

打算。除提供开户、结算、清算等碳市场基础金融服务外，农业银行将积极创新碳债权、碳资产抵质押融资、碳资产证券化、低碳产业基金等碳金融产品，助力构建多层次碳金融市场，全力支持上海打造国际碳金融中心等。

近年来，农行持续加大绿色信贷投放，着力支持绿色产业加快发展。截至2020年末，

按照银保监会统计口径，全行绿色信贷余额已经超过1.5万亿元，折合每年减排二氧化碳当量8713万吨。今后，农行将聚焦绿色产业、绿色项目、绿色消费碳交易等重点领域，持续扩大绿色信贷、投融资规模，健全多元化绿色金融产品体系。同时，积极推动自身“碳中和”工作，努力实现低碳零碳运营。



打造高质量“增员”范本

其在“高素质、高品质、高绩效”的“三高”战略基础上，再次推出“蕤计划”，为行业提供了一份极具参考价值的“优质增员”新思路。

太平人寿高度重视保险代理人队伍建设，以“质+量”并重的价值导向和高质量发展理念，探索出了一条可持续发展和长期价值挖掘之路。2020年初，太平人寿提出了“长期主义”、优增优培的战略方向，通过打造“高素质、高品质、高绩效”的团队，专注人才的培养与队伍产能的提升，以增员端带动了业务端的成长。在新人

培育方面，太平人寿从全系统中严格筛选优秀讲师进行岗前入职培训，并整合了线上线下等优质资源，制作配套展业手册、专业化销售流程示范视频等工具，打造以专业化销售流程为核心的新人培养体系，提升新人技能，促进长期发展。

太平人寿将持续在专业化的道路上前行，推动新人专业知识、销售技能及行为习惯的养成，使之借助“蕤计划”成为高素质、高品质、高绩效，拥有“长期主义”并获得长期发展的寿险精英。



建行培训22名新员工

培训期间，建行召开了新员工见面会，领导班子参加座谈。会上，新员工们分享了自己加入建行大家庭的初心、未来的职业发展方向以及兴趣爱好，行领导简要介绍了太仓城市发展概况以及太仓建行的基本运营情况，并对新员工提出了殷切希望，希望新员工们激发“想干事”的热情，积极融入太仓的城市文化，扎根基层，珍惜锻炼的

平台与机会，在新的岗位不断磨炼，不断充实自我；锤炼“能干事”的本领，面对银行转型，保持向上的学习心态，增强复合技能，适应不断变化的市场环境，努力成为优秀的后备人才；彰显“干成事”的决心，注重实践，知行合一，加强自身修养，勤于本职工作，保持年轻人的本色，将自身特长与业务工作充分结合，在今后工作中建功立业。



太仓农商行

●农商行请你吃甜点：

2021年6月18日~9月30日的每周一，太仓农商行信用卡持卡人在指定面包甜品商户，通过农商行收银宝并使用该行信用卡微信支付，满30元立减15元，优惠有限，先到先得！每人每周最高享一次优惠，每月最高可享两次优惠。

具体商户名单，请咨询银行。



中国银行

●喜茶满30减10元：

2021年7月1日至2021年12月26日，每周六、周日，持卡人在喜茶门店或“喜茶GO”微信小程序消费，微信支付时选择中国银行信用卡扣款，单笔满30元立减10元。同一用户每个活动日限1次，每月限2次优惠。每日名额有限，用完即止。



工商银行

●2021爱购新客礼：

信用卡新客户享66元返现优惠开始了。可通过“工银e生活”APP、“e生活Plus”小程序的“爱购新客礼”活动页面，或通过发送短信“新客优享”至95588参加活动。

领奖达标条件为消费3笔，每笔满66元。每月25000名，全年共计30万名，先到先得。



农业银行

●刷国家宝藏卡可获周边礼包：

截至2021年12月31日，国家宝藏信用卡主卡持卡人(限农行信用卡新客户)有机会获得国家宝藏纪念周边礼包。

活动期内成功核发农行国家宝藏信用卡的新客户，在核卡后次两个自然月内，使用该卡在银联渠道(云闪付、线下POS消费、银联闪付等)支付交易满6笔，每笔消费满18元，即有机会获得精选文创开卡礼包一；新客户在核卡后次两个自然月内，累计消费满1999元(无需在满足礼包一达标条件的基础上)，即有机会获得精选文创开卡礼包二。

需注意：两份礼包只可领取一份。礼包内容可由客户从指定礼品组合中自行挑选。



交通银行

●王者荣耀职业联赛主题信用卡来了：

申请“王者荣耀职业联赛主题信用卡”，新客户任意消费一笔可享100元刷卡金；客户(含老客户)用银联云闪付消费1笔188元(含)以上，可获得100元话费；客户(含老客户)当月消费总额超2888元(含)可领取3倍积分权益；新客户激活可享首年月领50元，一年最高可领600元红包。



建设银行

●龙卡信用卡装修分期活动：

想要装修的客户，如果手头资金紧张，可通过建行龙卡信用卡申请装修分期，有最高100万元的装修专享额度，且期限灵活，最长可申请5年。龙卡信用卡装修分期费率低，0利息，手续费享6.8折优惠，每万元每天手续费仅0.83元。用途广泛，可用于硬装、软装、毛坯、精装房、二手房改造、自建房、拆迁安置房，以及购买家具家电。还款灵活，提前还款无违约金，无需承担剩余期数手续费。申请手续简单，无抵押、无担保、纯信用。

(本报记者 周西 整理)