

太仓建行对接银政企资平台 助力金融服务实体经济

□本报记者 周西

在日前举办的太仓市金融宣传月启动仪式暨第三期“BEGI·N”金融沙龙活动中,通报了2021年一季度太仓市银行业服务实体经济绩效考核结果,太仓建行在全市银行排名中位列榜首。

太仓建行围绕“十四五”规划,聚焦“现代田园城、幸福金太仓”总目标,认真落实“六稳”“六保”工作,积极对接“银、政、企、资”平台,推动金融服务实体经济发展,促进社会民生改善,积极防范金融诈骗,为构建太仓和谐平安优质的金融生态环境贡献建行力量。

记者从太仓建行获悉,在实施精准滴灌、助力商户经营方面,该行组建了架构完整、分工明确的商户团队,制

定“一业一策”商户拜访计划,深入了解商户需求,为其提供合适的企业贷款、收单及其他优质综合金融服务;该行与合作商户定期开展数字人民币优惠活动、“龙珠会员节”活动、“一元购”优惠活动等,为商户吸引新的消费群体。此外,该行还提高商户的交易处理速度,便捷商户的资金使用,以各类不同期限的理财产品满足不同商户的资金流动需求,为其提供理财新选择、新途径。

在聚焦新型产业、推动企业发展方面,太仓建行践行创新驱动发展要求,围绕辖内新产业、新业态,重点布局智能化改造数字化转型项目,加大对国

家高新技术企业、独角兽及培育企业、瞪羚企业、姑苏领军人才创设企业的扶持力度,提高对智能制造、航空航天、生命健康等产业的金融支持,并积极争取优质项目落地,促进制造业贷款可持续发展。近年来,该行还围绕“调结构、促转型、抓资产、提质效”,加强与当地工信等部委办局合作,大力拓展优质中型制造业企业,做到从源头抓客户,提高制造业贷款比重,优化信贷结构。该行持续做深做透供应链,加快核心企业质效推进,深耕上线平台,提高核心企业平均拓客水平,提升获客粘性,进一步打通重点客户的上下游链条。

在整治和防范金融诈骗风险方

面,太仓建行积极守护所有客户的“钱袋子”,切实提高人民群众的金融风险防范意识与反诈能力,与同行业金融机构共同防范电信网络新型犯罪,向公众解说防骗知识、普及金融诈骗的防范措施,全方位、多层次、广覆盖地宣传金融法律知识,提高群众的风险防范意识,构筑太仓平安和谐的金融生态环境。

记者了解到,未来,太仓建行将继续增强“三个能力”建设,把党史学习教育与为民办实事紧密结合,为太仓城市经济发展注入源源不断的活力,为促进长三角一体化稳步发展、助力高质量建设“两地两城”作出贡献。



借力征信链 助力信贷新模式



本报讯(记者 周西) 今年2月以来,太仓农商行积极运用中国人民银行牵头组织搭建的“长三角征信链”平台系统,在加强与平台的业务合作中,进一步探索该系统在各类业务场景中的运用,为中小微企业的融资需求提供更为便捷高效的服务。据统计,截至4月末,已累计发生查询量1781笔,依托平台成功发放662户中小企业贷款,累计放款金额达39.35亿元。

据太仓农商行介绍,相对于从人民银行征信系统中所获取的海量信贷数据,“长三角征信链”平台有效补充和提供了更多非信贷类数据,有助于推进跨区域涉企信用信息共享。经授权,平台内涵盖了工商、纳税、不动产登记、水电气缴费、涉诉等多元化的企业信息,帮助商业银行全面了解授信企业,缓解银企信息不对称的矛盾,快速辅助办理信贷审批,有效解决风控手段单一、审批工作效率受制等影响信贷流程的问题。



农行服务三农 加大涉农贷款投放

本报讯(记者 周西)近年来,农行太仓分行始终坚持为“三农”服务,切实加大涉农信贷资金投入,积极创新和搭建农村金融产品体系,继续强化和提升“三农”金融服务。今年以来,该行根据太仓市金融服务乡村振兴等相关文件精神,进一步服务“三农”,加大涉农贷款投放力度。

太仓农行不断创新信贷主体,在信贷资金用途、额度、需求淡旺季、风险程度各异等情况下,大力推出“惠农e贷”“房抵e贷”“征信贷”“质押e贷”等信贷额度、抵押担保方式、贷款期限灵活多样的产品。

同时,农行为区域行业集群中的优质小微客户群定制整体服务方案,提出了“一项目一方案一授权”信贷业务发展模式,可为太仓区域行业集群中的优质小微客户定制差异化、特色化、综合性整体服务方案,同时通过配套政策为广大小微企业提供批量、专业、高效的融资服务。

此外,太仓农行积极同当地大型产业龙头企业合作,通过自身线上网络渠道,为当地企业遍布全国的下游经销商提供线上融资业务,精准对接产业链经营模式需求,为企业下游客户量身定制个人类“惠农e贷”、“助业快e贷”和法人类“链捷贷”线上供应链融资项目服务方案。

敬业奉献是中华传统美德。自加入太仓工行以来,邢洁身体力行向大家展示着何为敬业奉献。邢洁将工作巧妙地融入生活,做到生活、工作两不误。她总能心系客户,周到服务。每天早晨她早早到岗,将大堂摆放的物品和资料码放得井然有序。每当客户咨询时,她总是耐心、语气轻柔、细心地回答各种疑问,遇到问题及时处理。邢洁始终秉持客户第一的思想,急客户之所



工行可打印个人账户历史明细

本报讯(记者 周西) 线上个人账户历史明细打印是指个人客户通过工行手机银行申请查询、下载个人账户历史明细电子文件的业务。

据工行工作人员介绍,线上个人账户历史明细打印业务支持查

询、下载个人借记卡活期账户和存折活期账户5年以内的账户明细。办理此业务可通过登录工行手机银行,搜索“历史明细打印”,或者在“我的账户-更多”中选择“历史明细打印”功能。线上办理的个人账户历史明细文件由工行以电子邮件

方式发送到客户指定的邮箱,可选择加密文件方式下载,以确保个人信息安全,文档密码可在“我的-办理进度-已完成”栏目下业务办理记录的订单详情中查询。此外,该业务操作处理简单,全程仅需3~5分钟即可完成。



中行为客户送出行优惠

本报讯(记者 周西) 五六月正是出游的好时节,中国银行为广大客户送出行优惠,购火车票满50元减10元,满100元减20元,买飞机票满100元减20元,购买景点门票满30元减15元。该优惠活动截至2021年6月30日。活动期间,每个客户每月仅可参加一个优惠活动,仅

限参与一次。优惠名额有限,以实际支付成功为准,先到先得。客户登录中行手机银行,按序点击生活-精选出行-途牛活动-领取优惠券再点击火车票、飞机票或门票预订。火车优惠购票步骤如下:登录手机银行,进入“生活”,随后点击“精选”,选择“出行”,再点击

途牛活动页面;随后点击一键领取,输入手机号领取优惠券;待优惠券领取成功,点击火车票预定。

飞机优惠购票步骤如下:客户领取优惠券后,点击机票预定;选择行程,选择航班;填写个人信息并选择优惠券,勾选优惠券;选择中国银行支付即可。



兴业银行跻身福布斯50强

行位列中国上榜企业第13位。

2020年以来,兴业银行保持战略定力,与中国经济同频共振,全力支持打赢疫情防控阻击战、经济发展保卫战、脱贫攻坚战、污染防治攻坚战“四大战役”,扎实构建场景、投资、投行“三个生态圈”,强化科技、风控、研究、协同“四个赋能”,推动“商行+投行”转型落地生根、开花结果,实现规

模、质量、效益同步提升,创近五年最好水平。

2021年,该行将结合自身特色和实际,推动“1234”战略落地,升级打造绿色银行、财富银行、投资银行三张“金色名片”,全面推进数字化转型贯穿始终,真正实现从规模银行向价值银行转变,为经济社会高质量发展贡献更大金融力量。



邢洁 银行工作没有最好只有更好

□本报记者 周西 文/图

人物名片 >>>

邢洁,1988年12月出生,现为工商银行太仓支行营业部客服经理。她追求优质服务无止境,认为银行工作没有最好只有更好。从柜员到客服经理,一路走来,她始终凭着热情真诚的服务,坚持“干一行、爱一行、钻一行、精一行”的工作态度和职业精神,以饱满的热情、甜美的微笑、精湛的业务能力迎接每一位客户。



急,想客户之所想。作为两个孩子的妈妈,邢洁在顾好孩子的同时,工作毫不懈怠。“多年来,我与太仓工行甘苦与共,我见证了工行的发展,工行也给了我一个良好的平台,对我而言这不仅是一份事业,也是一个温暖的家,我愿意为了这个家默默地奉献。用热情和努力在平凡的岗位上创造人生的价值。”邢洁说。

作为一名银行人,邢洁不仅在

服务客户时绽放出独特的魅力和风采,在产品营销中更是当仁不让。仅今年,通过阵地营销银行卡1500张、电子银行700户、三方绑卡1600户、电子医保500户、理财产品1200万元。在分流引导客户中,她明白“以客户创造价值”的道理,通过与客户交流,了解客户的需求,通过PAD移动助手了解客户的产品配置,从而有针对性地进行产品营销。

在向客户进行产品推介时,她深入诠释了工行诚信的价值理念。她在平凡的岗位上抒写着不平凡,用专业和周到的服务打动客户,用真实和责任赢得客户,用细致和耐心满足客户,用诚挚和奉献回报客户。

针对今年的防范电信诈骗百日会战,邢洁因地施策,通过微沙龙和现场分发相关资料来加强厅堂宣传力度,同时严格实施“五问二查”防范可疑客户办卡,从而为防范银行和客户风险起到了事半功倍的作用。



休闲篇



太仓农商行

●五元观影活动别错过!

2021年6月30日前的每周六,太仓农商行信用卡持卡人在世纪南洋影城、星驰未来影城,使用银联云闪付或刷卡支付购票,可参加5元观影优惠活动,每卡每次可购票两张,每周限用一次,每月限享优惠两次。

温馨提醒:以上活动每周限20人。



农业银行

●刷国家宝藏卡可获周边礼包!

截至2021年12月31日,国家宝藏信用卡主卡持卡人(限农行信用卡新客户)有机会获得国家宝藏纪念周边礼包。

活动期内成功核发农行国家宝藏信用卡的新客户,在核卡后次两个自然月内,使用该卡在银联渠道(云闪付、线下POS消费、银联闪付等)支付交易满6笔,每笔消费满18元,即有机会获得精选文创开卡礼包一;新客户在核卡后次两个自然月内,累计消费满1999元(无需在满足礼包一达标条件的基础上),即有机会获得精选文创开卡礼包二。

需注意:两份礼包只可领取一份。礼包内容可由客户从指定礼品组合中自行挑选。



美食篇



中国银行

●奈雪的茶满30元减10元:

2021年4月1日至2021年7月18日的每周五、周六、周日,客户在“奈雪点单”微信小程序消费,微信支付时选择中国银行信用卡扣款,单笔满30元及以上减10元。同一用户每天限用1次,每月限享4次优惠。每日名额有限,用完即止。



工商银行

●爱购苏州·惠购一条街活动:

2021年4月1日~2021年5月31日的每周六,工银信用卡持卡人在沙溪古镇一条街、浏河古镇一条街活动商户通过微信绑定工银信用卡支付,可享如下优惠:活动1.支付满100元立减30元(每单最高优惠30元);活动2.支付满30元立减10元(每单最高优惠10元);活动3.支付满10元享随机立减优惠。

需注意:在同一商户不可同享活动1和活动2,名额有限,先到先得。同一用户每个优惠日上述3种优惠活动分别限享1次(同一银行卡卡号、身份证号、手机号、微信号及同一终端设备,满足其中任意条件均视为同一用户)。



其他篇



交通银行

●申请交通银行信用卡,激活领礼包,消费换好礼:

激活有礼:截至6月30日,新户核卡并激活卡片即可获每月价值50元“一年级新生权益礼包”,包含25元刷卡金和25元买单吧APP红包,连续12个月最高可享600元福利。

消费有礼:截至6月30日,成功核发指定交通银行信用卡主卡的新客户,自核卡日起45天(含)内使用该卡满足3笔单笔为168元(含)以上,在微信、支付宝、买单吧APP或银联云闪付APP消费,可至买单吧APP使用5积分换购指定礼品1份。以下礼品三选一:苏泊尔电炖锅、苏泊尔电火锅、小熊三明治早餐机。



建设银行

●龙卡信用卡装修分期活动:

想要装修的客户,如果手头资金紧张,可通过建行龙卡信用卡申请装修分期,有最高100万元的装修专享额度,且期限灵活,最长可申请5年。龙卡信用卡装修分期费率低,0利息,手续费享6.8折优惠,每万元每天手续费仅0.83元。用途广泛,可用于硬装、软装、毛坯、精装房、二手房改造、自建房、拆迁安置房,以及购买家具家电。还款灵活,提前还款无违约金,无需承担剩余期数手续费。申请手续简单,无抵押、无担保、纯信用。

(本报记者 周西 整理)